

જીભ પર સમાનતાની વાતો, મગજમાં પુરુષતાનો પાવર: Gen Zની બેવડી માનસિકતા

આ જકાલ નવી પેઢી જેને આપણે જનરેશન ઝેડ અથવા Gen Z કહીએ છીએ તે બહુ ચર્ચામાં છે, ખાસ કરીને તેની આધુનિકતા, પ્રગતિશીલ, માનસિકતા, ઉદાર અભિગમ અને સમાનતાના આગ્રહને લઈને. આગલી પેઢી, જે પરંપરાવાદી છે, તેની ફરિયાદ છે કે જેન ઝી છકી ગયેલી છે પરંતુ લંડનની પ્રખ્યાત કિંગ્સ કોલેજના એક તાજા વૈશ્વિક અભ્યાસે સૌને ચોક્કસી દીધા છે.

29 દેશોના અંદાજે 23,000 લોકો પર આધારિત આ અભ્યાસ માત્ર આંકડાઓનો સંગ્રહ નથી પરંતુ બદલાતી

અભ્યાસનું બીજું મહત્વપૂર્ણ પાસું છે, Gen Zનાં સ્ત્રી-પુરુષો વચ્ચે વધતું વિચારોનું અંતર. અભ્યાસ દર્શાવે છે કે અન્ય કોઈ પણ પેઢીની સરખામણીએ Gen Zમાં લિંગસમાનતા, નારીવાદ અને સામાજિક ભૂમિકાઓ અંગે સૌથી વધુ મતભેદ છે. આ પેઢીની મહિલાઓ વધુ સમાનતાવાદી દૃષ્ટિકોણ ધરાવે છે, ત્યાં પુરુષોમાંનો મોટો વર્ગ એવું અનુભવે છે કે 'તેમની પાસેથી સમાનતા માટે વધારે અપેક્ષા રાખવામાં આવી રહી છે' - આવું માનનારા લોકોનો આંકડો 59% સુધી પહોંચે છે.

અહીંથી એક ઊંડી સામાજિક વાસ્તવિકતા સામે આવે

જુઓ, તો તમને એ જ પ્રકારના વધુ વીડિયો દેખાડવામાં આવે છે. ધીમે ધીમે તમે એક જ પ્રકારના વિચારોમાં બંધાઈ જાઓ છો. ઉદાહરણ તરીકે કોઈ યુવાન 'ટ્રેડિશનલ મર્દનગી' વિશેના વીડિયો જોવાનું શરૂ કરે, તો તેને સતત એ જ વિચાર મજબૂત કરતા કન્ટેન્ટ મળતા રહેશે. આથી શું થાય? એક બાજુ તેને સમાનતા અને આધુનિક વિચારો મળે છે, બીજી બાજુ તેને પરંપરાગત અને ક્યારેક કડક વિચારધારા પણ મળે છે.

આ ઉપરાંત, આર્થિક અને સામાજિક અસુરક્ષા પણ આ માનસિકતાને અસર કરે છે. આજના યુવાનો યાદે તેઓ ભારતમાં હોય કે પશ્ચિમમાં નોકરી, ઓળખ અને ભવિષ્ય અંગે અનિશ્ચિતતા અનુભવે છે. આવા સમયમાં પરંપરાગત



સામાજિક માનસિકતાઓનો એક અરીસો છે, જ્યાં આધુનિકતા અને પરંપરા એકબીજાનાં માથાં ભાંગે છે અને હાથ પકડવાની કોશિશ પણ કરે છે.

આ અભ્યાસની સૌથી ચોક્કસવારું તારણ એ છે કે Gen Zના છોકરાઓમાં સ્ત્રી-પુરુષની પરંપરાગત ભૂમિકાઓ પ્રત્યેનો ઝુકાવ અપેક્ષા કરતાં વધુ મજબૂત છે. અર્થાત, તેઓ સ્ત્રી-પુરુષની સમાન ભૂમિકા સ્વીકારતા નથી. આ અભ્યાસ અનુસાર, લગભગ 31% યુવા પુરુષો માને છે કે પત્નીએ હંમેશાં પતિની વાત માનવી જોઈએ અને 33%નું માનવું છે કે પરિવારના મહત્વના નિર્ણયોમાં અંતિમ નિર્ણય પતિનો જ હોવો જોઈએ. આ આંકડા માત્ર સામાજિક મતો નથી પરંતુ એ માનસિકતા તરફ ઈશારો કરે છે કે Gen Z તેના આધુનિક શિક્ષણ અને ડિજિટલ યુગ છતાં હજી સુધી જૂનાં મૂલ્યોમાંથી સંપૂર્ણપણે મુક્ત થઈ શકી નથી.

રસપ્રદ વાત એ છે કે આ જ Gen Zના પુરુષો એક તરફ મહિલાઓની સ્વતંત્રતા પર મર્યાદા મૂકે એવા વિચારો ધરાવે છે અને બીજી તરફ વ્યાવસાયિક સ્ત્રીઓને પસંદ પણ કરે છે. જેમ કે 24% Gen Z પુરુષો માને છે કે મહિલાઓ 'વધારે સ્વતંત્ર' દેખાવું નહીં જોઈએ પણ બીજી તરફ 41% એવું પણ માને છે કે સફળ કારકિર્દી ધરાવતી મહિલાઓ વધુ આકર્ષક હોય છે. આ વિરોધાભાસ Gen Zની વિચારસરણીમાં ચાલતા આંતરિક સંઘર્ષને સ્પષ્ટ કરે છે કે એક તરફ આધુનિકતાનું આકર્ષણ તો બીજી તરફ પરંપરાગત અપેક્ષાઓનો દબાવ.

ફાયરવોલ
રાજ ગોસ્વામી

છે. Gen Z કેવળ 'પ્રગતિશીલ પેઢી' નથી પરંતુ એવી પેઢી છે જે તેની ઓળખ, ભૂમિકાઓ અને અપેક્ષાઓના સંકટમાંથી પસાર થઈ રહી છે. ડિજિટલ દુનિયા, સોશિયલ મીડિયા અને વૈશ્વિક સંવાદે જ્યાં તેમને નવી વિચારધારાઓ આપી છે, ત્યાં એલોરિથમિક ઈકો-એમ્બર અને સાંસ્કૃતિક પ્રતિક્રિયાવાદે તેમને પરંપરાગત વિચાર તરફ પણ ધક્કાં પડે છે. અભ્યાસ એ પણ દર્શાવે છે કે Gen Zના પુરુષો પોતાના વર્તન અંગે પણ પરંપરાગત માપદંડોમાં બંધાયેલા છે. ઉદાહરણ તરીકે, 43% માને છે કે પુરુષોએ 'શારીરિક રીતે મજબૂત' દેખાવું જોઈએ, અને 21% માને છે કે બાળકોની સંભાળમાં સક્રિય ભાગ

લેવાથી પુરુષત્વ ઓછું થાય છે. આ માત્ર મહિલાઓ પ્રત્યેના દૃષ્ટિકોણનો મુદ્દો નથી પરંતુ 'પુરુષત્વ'ની વ્યાખ્યા જ સંકટમાં છે તેની પણ નિશાની છે.

તો પ્રશ્ન ઊભો થાય છે, આવું કેમ થઈ રહ્યું છે? વિશેષજ્ઞો મુજબ, તેનું એક મોટું કારણ ડિજિટલ પ્રભાવ છે. સોશિયલ મીડિયા 'વેલેટકોમ્પ્સ' પર ચાલતા ટ્રેન્ડ્સ, ઇન્ફલુએન્સર્સ અને કન્ટેન્ટ ઈકોસિસ્ટમ ઘણી વાર સામા છેડાના વિચારો રજૂ કરે છે. કેટલુંક કન્ટેન્ટ સમાનતા અને સ્વતંત્રતાને પ્રોત્સાહન આપે છે, જ્યારે કેટલુંક 'પરંપરાગત મર્દનગી'ને ફરીથી સ્થાપિત કરવાની વાત કરે છે.

અહીં એક મહત્વની ભાષણ છે એલોરિથમિક ઈકો-એમ્બર. એનો અર્થ શું? સોશિયલ મીડિયા તમારા રસ પ્રમાણે તમને કન્ટેન્ટ બતાવે છે. જો તમે એક પ્રકારનો વીડિયો

Gen Zના પુરુષો એક તરફ મહિલાઓની સ્વતંત્રતા પર મર્યાદા મૂકે એવા વિચારો ધરાવે છે અને બીજી તરફ વ્યાવસાયિક સ્ત્રીઓને પસંદ પણ કરે છે. જેમ કે 24% Gen Z પુરુષો માને છે કે મહિલાઓએ 'વધારે સ્વતંત્ર' દેખાવું નહીં જોઈએ પણ બીજી તરફ 41% એવું પણ માને છે કે સફળ કારકિર્દી ધરાવતી મહિલાઓ વધુ આકર્ષક હોય છે

ભૂમિકાઓ તેમને એક 'સુરક્ષિત માળખું' આપે છે, જ્યાં જવાબદારીઓ સ્પષ્ટ હોય છે.

આ અભ્યાસનો એક મહત્વપૂર્ણ સંકેત એ છે કે લિંગસમાનતાની લડાઈ હજી પૂર્ણ થઈ નથી તે એક નવા વળાંક પર છે. જો સૌથી યુવા પેઢીમાં જ આટલો વિચારભેદ જોવા મળતો હોય, તો તે સૂચવે છે કે શિક્ષણ અને સંવાદના નવા માર્ગોની જરૂર છે. માત્ર નીતિઓ અથવા કાયદા પૂરતા નથી, સામાજિક માનસિકતાને સમજવી પડશે.

બીજું, આ અભ્યાસ નીતિનિર્માતાઓને શિક્ષણવિદો માટે ચેતવણી છે. શાળાઓ અને યુનિવર્સિટીઓમાં જેન્ડર સેન્સિટાઇઝેશનને માત્ર ઔપચારિક વિષય તરીકે નહીં પરંતુ જીવનક્રમશીલ તરીકે શીખવવું પડશે. ભાવનાત્મક શિક્ષણ, સહાનુભૂતિ અને સંવાદશક્તિને મજબૂત બનાવવી હવે વધારે જરૂરી બની ગઈ છે.

ત્રીજું, આ મીડિયા અને ડિજિટલ પ્લેટફોર્મ્સની ભૂમિકા પણ સ્પષ્ટ કરે છે. જો એલોરિથમ્સ માત્ર સેન્સેશનલ અથવા ધ્રુવીકૃત કન્ટેન્ટને પ્રોત્સાહન આપશે, તો સમાજમાં વિભાજન વધુ ઊંડું થશે. જવાબદાર ડિજિટલ ઈકોસિસ્ટમ બનાવવી હવે માત્ર ટેક કંપનીઓનું જ નહીં, પરંતુ સમગ્ર સમાજનું સંયુક્ત દાયૈત્વ છે.

આ અભ્યાસનો સૌથી મોટો બોધપાઠ એ છે કે સમાજ સીધી રેખામાં આગળ વધતો નથી. આપણે ઘણી વાર માનીએ છીએ કે સમય સાથે બધું આપોઆપ સારું થઈ જશે પરંતુ હકીકત વધુ જટિલ છે. Gen Z એક એવી પેઢી છે જે એકસાથે પ્રગતિશીલ પણ છે અને પરંપરાગત પણ અને આ જ તેની સૌથી મોટી શક્તિ અને પડકાર છે.

જો સમાજ આ જટિલતાને સમજીને સંવાદ અને સંતુલનનો માર્ગ અપનાવે, તો Gen Z પરિવર્તનની વાહક બની શકે છે પરંતુ જો આ વિભાજનને અવગણવામાં આવશે તો આ જ પેઢી નવા સામાજિક સંઘર્ષો પેદા કરશે. આધુનિકતા પોતે જ સમાનતા લાવતી નથી તેને સમજ, સંવાદ અને સતત પ્રયત્નોથી જ હાંસલ કરવી પડે છે.

આને કહેવાય 'દુરંધર' ડફોળગીરી...

‘મા’ ઇલાહ માત્ર ભૂલને પાત્ર’ એવી આપણી એક બાણી ઉકિત છે. કોઈ એક વાર અજાણતા ભૂલ કરે તો બધા એને જતી કરે પણ એ જ ભૂલ બે બીજી વાર કરે તો એને બેદરકારી કહેવાય અને ‘આવી બેદરકારી ફરી વાર ન કરે’ એવી એને ચીમકી પણ આપવામાં આવે. આમ છતાં એ જ માણસ જૂની ભૂલ ત્રીજી વાર કરે તો આવા મૂર્ખ માટે બેવકૂફ-બલૂચક-લલ્લુ-નંગ-દોડો-રુપિડ-હોઠ-ગદ્દો-ઘનચક્કર જેવા અનેક શબ્દો છે પણ એ બધામાંથી ‘ઈશિતા’નો સૌથી માનીતો શબ્દ છે ‘ડ-ફો-ળ’! આમ તો સામાન્ય રીતે મોટાભાગના અપરાધી ચાલાક અને બુદ્ધિશાળી હોય છે. અપરાધ કરતાં પહેલાં બરાબરનું પ્લાનિંગ કરે. આમ છતાં, એમાંય એવા નંગ નીકળી આવે, જે છેલ્લી મિનિટે એવો ભાંગરો વાટે એમાં ઝડપાય જાય. આવી ડફોળગીરી કરનારાના કિસ્સા ‘ઈશિતા’ના મોસ્ટ ફેવરિટ, જેમ કે ગયા વર્ષે મે મહિનામાં નક્લી નોટોનો ‘દંધો’ કરતી



એક ટોળકી પોલીસે ઝડપી લીધી હતી. આ ટોળકીના એજન્ટ્સ નક્લી કરન્સી -નોટો બનાવીને કોલકાતા-રાવરથાન-ગુજરાત-તેલંગાણા-મહારાષ્ટ્રમાં માર્કેટમાં વહેતી કરીને દીકતો દંધો કરતા હતા. દેશમાં આર્થિક ક્ષેત્રે ડિજિટલ ટેકનોલોજીનો વ્યાપ વધતાં નક્લી નોટોના અપરાધીઓની હિમન પણ ખૂબવા માંડી. ફર્સ્ટ નોટ બનાવનારી આવી તેલંગાણાની ગંગના બે-ત્રણ મેમ્બર મુંબઈમાં ઝડપાય ગયા કારણ કે એમણે તો ‘ઈન્સ્ટાગ્રામ’ પર વીડિયો ક્લિપ મૂકીને ખુલ્લેઆમ જનતા જનાઈનને ઓફર કરી હતી કે ‘૧ લાખ અસલી આપો ને પાંચ લાખ નક્લી કડકડતી કરન્સી લઈ જાવ!’ - અને એમની આવી બિનવાસ્ત જાહેરાત પોલીસની નજરે ન રહે તો નવાઈ. ગણગીના કલાકોમાં પેલા ‘ઈન્સ્ટા’અપરાધી ગેન્ગનાં પગેડું શોધી કાઢીને એમના પર ત્રાટકીને ૧૦ લાખની નક્લી નોટો અને ૧૫ લાખ અસલી રોકડા ઝપ્પે કર્યા! ‘ઈશિતા’એ તમને હમણાં કહ્યું તેમ એકની એક બેવકૂફી ત્રીજી વાર કરે એને ‘ડફોળ’ કહેવાય પણ થઈ ગયેલી ડફોળગીરીનું પણ બે કોઈ પુનરાવર્તન કરે તો એને ‘સુપર ડફોળગીરી’ જ કહેવી પડે. આવી એક ઘટના હમણાં ગયા અઠવાડિયે આમરી મુંબઈમાં બની. આજના ડિજિટલ યુગમાં સોશિયલ મીડિયાનો પ્રભાવ વજનો છે એને ધ્યાનમાં રાખીને એક ફર્ફી કરન્સીનો દંધો કરતી એક ટોળકીએ ‘ઈન્સ્ટાગ્રામ’ પર એવી ઓફર કરી કે ‘અમે તમને એકદમ અસલ દેખાતી નક્લી કરન્સી સરતા ભાવે પહોંચાડીશું, જેને માર્કેટમાં વહેતી કરીને તમે એકના ડબલ નહીં - દસ ગણા કર્માઈ શકો’! પોતાની આ ઓફર દ્વારા વધુ ગ્રાહકોને આકર્ષવા આ વખતે નક્લી નોટોના ગુનેગારોએ અત્યારની સુપરહીટ ફિલ્મ ‘દુરંધર’નો આગાદ ઉપયોગ પણ એમની ‘ઈન્સ્ટા’ પોસ્ટમાં કર્યો. એ ફિલ્મમાં દર્શાવવામાં આવેલાં નક્લી કરન્સી છપાતી હોય એનાં કેટલાંક દૃશ્યોને AI ટેક્નિક દ્વારા પોતાની ‘ઈન્સ્ટા’ વીડિયો -રીલ્સમાં ઉમેરી દીધાં. એટલું જ નહીં, એને વધુ અસરકારક બનાવવા ફિલ્મ ‘દુરંધર’ની હીટ બેક ગ્રાઉન્ડ ટ્યુન પણ અહીં ગોઠવી દીધી! સહેજે છે કે આવી સચોટ વીડિયો રીલ્સથી નક્લી નોટના છટકામાં અનેક લોકો ફસાતા. ‘૧ સારી નોટની સામે ૧૦ નક્લી નોટ’ આપવાની લોભાવનારી ઓફરમાં રસ દેખાડનાર પાર્ટીને પેલી ગેંગ સારી નોટો લઈને કોઈ નિર્જન સ્થળે બોલાવતી. નક્લી નોટ લેવા પાર્ટી આવે એટલે એમની અસલી કરન્સી ગેંગવાળા ધમકાવીને લૂંટી લેતા. લૂંટાયેલી પાર્ટી પોલીસ ફરિયાદ પણ ન કરી શકતી કારણ કે એમની અસલી નક્લીની આ લેવલ -ટેવડ પોલીસ પાસે છતી થઈ જાય. સોશિયલ મીડિયા પર વાયરલ થઈ ગયેલી ‘દુરંધર’ની નક્લી કરન્સીવાળી વીડિયો નજરે ચડતાં જ ચબચક મુંબઈ પોલીસે પેલી ગેંગનાં પગેડું મેળવીને ગેંગની એક મહિલા અને એક પુરુષ ગુનેગારને ઝડપી લીધાં પછી આ અસલી નક્લી નોટોનું ધડચંદ્ર બહાર આવ્યું. એમાં મજબી વાત એ હતી કે આ ગેંગવાળા નક્લી - ફરફી કરન્સી છાપતાં જ નહોતા, માત્ર ‘દુરંધર’ ફિલ્મનાં નક્લી નોટ્સનાં દૃશ્યો અને મ્યુઝિકથી લોકોને આકર્ષીને લૂંટી લેતા હતા!

અશ્લીલતાનો આ મહાસાગર ક્યાંથી છલકે છે?!

આ જે માત્ર આમરી મુંબઈ કે મહારાષ્ટ્રમાં જ નહીં પણ સમસ્ત દેશમાં એક વ્યક્તિ સૌથી વધુ બદનામ થઈ રહી છે. એ છે નાસિર્કન સ્થળે બોલાવતી. નક્લી નોટ અશોક ખેરાત. એની કહેવાતી અંદાજે ૨૦૦૦ કરોડની બે નંબરી સંપતિ ઉપરાંત એ વધુ બદનામ છે એની વાસનાકાંડની વાયરલ વીડિયો ક્લિપ્સને કારણે. એક અહેવાલ મુજબ એની ૩૫૦૦થી વધુ કામલીવાળી ક્લિપ્સ સોશિયલ મીડિયામાં ધૂમ ફેરવે છે, જેમાંથી



મોટાભાગની પોલીસે દૂર કરી છે છતાં સાયબર પોલીસ અવદવમાં છે કે આ બધી અશ્લીલ વીડિયો જાહેરમાં આવે છે કઈ રીતે? જાણવેદીઓ કહે છે કે એ બધી એડલ્ટ સાઈટ્સ પર ૧૫-૨૦ રૂપિયામાં ઓનલાઈન ધૂમ વેચાય છે પરિણામે અશ્લીલતાનો આ મહાસાગર છલકે છે!

ઈશિતાનું ઈત્યાદિ... ઈત્યાદિ

» જીભ વિશે એક જાપાની કહેવત વેટલી જાણીતી છે એટલી જ માર્મિક છે. એ કહેવત કહે છે: ‘૩ ઈંચની જીભ દૂ કૂટના પડદે પહેલાં વાનને પણ પછાડી શકે!’ આવી મારક જીભ વિશે થોડી જીભાજોડી કરીએ તો-

» માનવ-જીભની સરેરાશ લંબાઈ ૩ ઈંચ હોય છે.

» એમાં ૮ વેટલાં મસલ્સ-સ્નાયુ હોય છે.

» જીભ પર ૧૦ હજારથી વધુ રેસ્ટ બડ અર્થાત સ્વાદકળી છે કે સ્વાદેન્દ્રિય છે, જે જાતભાતના ૮૦ થી ૧૦૦ સુધીના વિભિન્ન સ્વાદ પાચવી શકે છે!

» આજે આ કોલમમાં આપણે ફિલ્મ ‘દુરંધર’નો ઉલ્લેખ કર્યો છે તો આ સુપર સફળ ફિલ્મની થોડીક આર્થિક આંકડાઓ જણાવવાનો સમય છે, જેમ કે- ‘દુરંધર’ ફેબ્રુઆરી (એટલે કે એના બે ભાગ)ના નિર્માણ પાછળ નિર્માતા -દિગ્દર્શક આદિત્ય ઘોડે કુલ રૂપિયા ૨૫૦ કરોડ ખર્ચ કર્યા પછી એ ફેબ્રુઆરી વોકસ ઓફિસ પર એવું તાંડવ મચાવ્યું કે એનું વર્લ્ડ વાઈડ કલેક્શન આજની તારીખે ૩૦૨૬ કરોડ રૂપિયાના આંક પર પહોંચી ગયું છે. બીજા શબ્દોમાં કહીએ તો આ ફિલ્મે ૨૦૦૧ કરોડનો ચોખ્ખો નફો એના નિર્માતાને રળી આપ્યો છે!

ઈશિતાની એલચી

મૂર્ખાઓનું શાણપણ અને શાણાઓની મૂર્ખતાનું નામ છે પ્રેમ!!

અ શ્વાત સ્થળે ઉચ્ચ અધિકારીઓની એક મીટિંગ બરાઈ છે. વિષય છે અમેરિકા-ઈરાન વચ્ચે કામચલાઉ ધોરણે સ્થપાઈને પછી નાબૂદ થઈ ગયેલો યુદ્ધવિરામ અને ભારતની ભૂમિકા સ્થાપિત કરવી. મીટિંગ કાલ્પનિક છે પણ અત્યારે કલ્પના અને વાસ્તવ વચ્ચેની રેખા એટલી ધૂરંધરી, એટલે કે ધૂંધળી, થઈ ચૂકી છે કે સીધા મીટિંગ પર આવી જઈએ.

(મુખ્ય અધિકારી દાખલ થાય છે)

બધા અધિકારીઓ: ગુડ મોર્નિંગ, સર.

મુખ્ય અધિકારી: (કટાબું મોં કરીને) તમને લોકોને કંઈ ભાન-ભાન છે કે નહીં? યુદ્ધવિરામ માટે અમેરિકા અને ઈરાન પાકિસ્તાનનાં વખાણ થઈ ગયાં અને તમને ગુડ મોર્નિંગ સૂઝે છે? ભલે મંત્રણાઓ નિષ્ફળ ગઈ પણ એક વાર તો ખરાબ દેખાયુંને મને તો થાય છે કે...

ખૂણામાંથી અવાજ: ...બને એટલી ઝડપથી ‘ધુરંધર’નો ત્રીજો ભાગ બનાવવાનું કહી દઈ.

મુ.અ. (ચમકીને): કોણ છે એ?

(બીજા અધિકારીઓ એવું મોં રાખે છે, જાણે તેમણે કશું સાંભળ્યું જ નથી.)

અધિકારી 1: મને એક બ્રિલિયન્ટ આઈડિયા આવ્યો છે. ઈસ્લામાબાદનું નામ બદલીને આપણે રામપુર કરી દઈએ તો? પછી કહેવાનું કે મંત્રણાઓ રામપુરમાં થઈ હતી.

અધિકારી 2: એ શક્ય ન હોય તો શાહબાઝખાનનું નામ બદલીને સંજયભાઈ કરી શકાય.

અધિકારી 3: આપણે જરા વિશાળ દૃષ્ટિ રાખીએ અને સોશિયલ મિડિયા પર પેલો કેસરી નકશો ફેરવે છે ને, એ મૂકીને જાહેર કરી દઈએ કે ‘પાકિસ્તાન છે તો યુદ્ધવિરામ છે’ એવું કહેનારા સમજી લે-ભારત છે તો પાકિસ્તાન છે. ભારત જ ન હોત, તો પાકિસ્તાન ક્યાંથી આવત?

અધિકારી 4: સર, હું તો કહું છું કે આપણે ‘ઓપરેશન સિંદુર’ ફરી ચાલુ કરી દેવું જોઈએ.

મુ.અ. : તમે લોકો સરકારી નીતિઓને ગંભીરતાથી આભસાત કરવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યા છો. તે તમારા વર્તમાન અને ભવિષ્ય માટે બહુ સારું છે.

અજાણ્યો અવાજ: ...દેશના ભવિષ્યની તો ખબર નથી.

મુ.અ. (અવાજ તરફ જોતાં, ચીડાઈને): આ કોણ ધૂસી આવ્યું છે રૂમમાં? તપાસ કરો ને બહાર કાઢો?

અધિકારી 5 (રૂમમાં લટકતી ગાંધીજીની તસવીર તરફ જોતાં): કોટો તો ના બોલે ને, સાહેબ? બોલે?

મુ.અ. (સાંભળ્યું-ન સાંભળ્યું કરીને) આપણે જે કરવાનું છે તે શાના માટે કરવાનું છે, એ તમે બધા બરાબર સમજ્યા છો, એ સારું છે.

અજાણ્યો અવાજ: મતલબ, આટલાં વર્ષોમાં સાહેબે તેમના પ્રચાર પાછળ વાપરેલા છ હજાર કરોડ રૂપિયા એળે નથી ગયા.

મુ.અ. : ...પણ એટલું પૂરતું નથી. આપણે એવું કંઈક કરવાનું છે કે જેથી યુદ્ધવિરામ માટે પાકિસ્તાનને બદલે આપણી વાહવાલી થાય.

અધિકારી 4-5 (સહેજ શરમાઈને) : ના સર, પણ તક મળે તો ‘ધુરંધર’વાળા ભાઈ સાથે કામ કરવાની ઈચ્છા છે.

મુ.અ. : મારાથી એવું તો ન કહેવાય કે આવી બધી પરીકથાઓ ન ચાલે કારણ કે ‘ધુરંધર’ની સ્ટોરીને સાચો ઈતિહાસ માનનારા લોકો પણ છે. છતાં, આપણાથી સાવ એવું ન થાય. આંતરરાષ્ટ્રીય સંબંધોનું પણ જોવાનું કે નહીં?

યુદ્ધવિરામ-સંવાદ



અધિકારી 1: સાહેબ, આ વખતે એક એટલી નહીં ચાલે. હવે પ્રજાને સાડા ત્રણ કલાકના ‘ધુરંધર’ની ટેવ પડી ગઈ છે. (મુખ્ય અધિકારી તરફ જોઈને) સૌરી સાહેબ, પણ મને એમ કે આજની મીટિંગમાં ‘ધુરંધર’ના ડાયરેક્ટર હાજર હશે...એ હોત તો બહુ કામમાં લાગત.

અધિકારી 2: આમ પણ, હવે એ ક્યાં પારકા છે? આપણા જ કહેવાય ને...

અધિકારી 3: બિલકુલ. જે કામ આપેઆપી સરકાર ન કરી શકે, એ તેમણે એકલે હાથે કરી બતાવ્યું.

મુ.અ. (જરા કડકાઈથી, ખોખારો ખાઈને) : આપણે મૂળ મુદ્દા પર આવીએ. યુદ્ધવિરામમાં આપણી ભૂમિકા...

અધિકારી 4: આપણે એવું કહી શકીએ કે સાહેબે પુતિનને ફોન કર્યો અને કહ્યું કે ટ્રમ્પને ફોન કરીને કહી દો કે તે (ટ્રમ્પ) પાકિસ્તાનને ફોન કરીને કહી દે કે તે (પાકિસ્તાન) યુદ્ધવિરામ માટેની દરખાસ્ત મોકલે.

અધિકારી 5: અથવા એવું પણ વિચારી શકાય કે સાહેબે ઈરાનને ફોન કર્યો અને કહ્યું કે તે (ઈરાન) ટ્રમ્પને ફોન કરે અને કહી દે કે તે (ટ્રમ્પ) પાકિસ્તાનને ફોન કરે અને યુદ્ધવિરામની દરખાસ્ત મોકલાવે.

મુ.અ. : તમે લોકો પહેલાં એકતા કપૂરને ત્યાં કામ કરતા હતા?

અધિકારી 4-5 (સહેજ શરમાઈને) : ના સર, પણ તક મળે તો ‘ધુરંધર’વાળા ભાઈ સાથે કામ કરવાની ઈચ્છા છે.

મુ.અ. : મારાથી એવું તો ન કહેવાય કે આવી બધી પરીકથાઓ ન ચાલે કારણ કે ‘ધુરંધર’ની સ્ટોરીને સાચો ઈતિહાસ માનનારા લોકો પણ છે. છતાં, આપણાથી સાવ એવું ન થાય. આંતરરાષ્ટ્રીય સંબંધોનું પણ જોવાનું કે નહીં?