

## તમારા નાણાકીય પોર્ટફોલિયોમાં પાંચ આવશ્યક વીમા પોલિસી હોવી જોઈએ

**જ્યા** જે મજબૂત નાણાકીય પોર્ટફોલિયો બનાવવાની વાત આવે છે, ત્યારે મોટાભાગના લોકો બચત, રોકાણ અને આપણી સંપત્તિ વધારવા પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરે છે. જ્યારે આ મહત્વપૂર્ણ છે, ત્યારે એક મહત્વપૂર્ણ પાસું ઘણીવાર અવગણવામાં આવે છે તે છે રક્ષણ. જીવનમાં આપણને આશ્ચર્યચકિત કરવાની એક રીત છે, અને હંમેશા સારી રીતે નહીં. તમે તમારા નાણાકીય આયોજનને ગમે તેટલી સારી રીતે કરો છો, સ્વાસ્થ્ય સંકટ, અકસ્માત અથવા તમારી કાર અથવા ઘરને નુકસાન જેવી અણધારી ઘટના તમારા નાણાકીય લક્ષ્યોને પાટા પરથી ઉતારી શકે છે. આ તે જગ્યા છે જ્યાં વીમો પ્રવેશ કરે છે - ખર્ચ તરીકે નહીં, પરંતુ એક ટાલ તરીકે જે તમારી સંપત્તિનું રક્ષણ કરે છે અને તમારા પરિવારના ભવિષ્યને સુરક્ષિત કરે છે.

વીમા પોલિસીનો યોગ્ય સેટ રાખવાથી ખાતરી થાય છે કે કટોકટી દરમિયાન તમને તમારી બચતમાં ડૂબકી મારવાની અથવા રોકાણોને ફંડરમાં લેવાની ફરજ પાડવામાં ન આવે. તેના બદલે, તમારો વીમો સલામતી જાળ તરીકે કાર્ય કરે છે, જ્યાં સુધી તમને ખરેખર તેની જરૂર ન પડે ત્યાં સુધી શાંતિથી પૂઠભૂમિમાં બેઠો રહે છે, જે તમારી નાણાકીય યોજનાને ટ્રેક પર રહેવા દે છે.

અહીં પાંચ આવશ્યક વીમા પોલિસીઓ છે જેને દરેક વ્યક્તિએ તેમના નાણાકીય પોર્ટફોલિયોમાં સમાવેશ કરવાનો વિચાર કરવો જોઈએ.

૧. ટર્મ લાઇફ ઇન્સ્યુરન્સ - નાણાકીય સુરક્ષાનો પાયો  
જો તમે તમારા પરિવારના મુખ્ય આર્થિક સ્તંભ (રોટી કમાનાર) છો - એટલે કે જે તમારું કુટુંબ તમારી આવક પર આધાર રાખે છે, તો ટર્મ લાઇફ ઇન્સ્યુરન્સ આવશ્યક છે. તે શુદ્ધ જીવન કવર પૂરું પાડે છે - એટલે કે તમારા અકાળ મૃત્યુના કિસ્સામાં, તમારા પરિવારને ખર્ચાઓને પહોંચી

વળવા, જવાબદારીઓ ચૂકવવા અને તેમની જીવનશૈલી ચાલુ રાખવા માટે એક સામટી રકમ (અથવા નિયમિત આવક અથવા બંને) મળે છે. તમે ચોક્કસ "ટર્મ" (દા.ત., 20 કે 30 વર્ષ) માટે પ્રીમિયમ ચૂકવો છો, અને જો તે સમયગાળા દરમિયાન તમારું અવસાન થાય છે, તો વીમા કંપની દાવો ચૂકવે છે. તેના વિના, તમારા પરિવારને નાણાકીય કટોકટીનો સામનો કરતી વખતે મુશ્કેલ ભાવનાત્મક નુકસાનનો સામનો કરવો પડશે.

તે શા માટે જરૂરી છે:  
- તમારી ગેરહાજરીમાં તમારા આશ્રિતોને નાણાકીય સુરક્ષા પૂરી પાડે છે.  
- ઉચ્ચ કવરેજ માટે પોષણક્ષમ પ્રીમિયમ.  
- બાળકોના શિક્ષણ અથવા લગ્ન જેવા લાંબા ગાળાના લક્ષ્યોને આવરી લેવામાં મદદ કરે છે.  
- હંમેશા એવી જીવન કવર રકમ પસંદ કરો જે તમારી ગેરહાજરીમાં તમારી બધી જવાબદારીઓ, ભવિષ્યના લક્ષ્યો અને આવકના બદલાવનું ધ્યાન રાખે.

૨. આરોગ્ય વીમો - વધતા તબીબી ખર્ચ સામે રક્ષણ  
તબીબી ખર્ચ ચિંતાજનક દરે વધી રહ્યો છે. હોસ્પિટલમાં થોડા દિવસ રહેવાથી પણ લાખો રૂપિયાનો ખર્ચ થઈ શકે છે. આરોગ્ય વીમો ખાતરી કરે છે કે તમારે મોટી રકમ ચૂકવવા માટે તમારી બચતમાં ડૂબકી લગાવવી ન પડે.

હોસ્પિટલમાં દાખલ થવાના ખર્ચ. એક વ્યાપક આરોગ્ય વીમા પોલિસી ટાલ તરીકે કામ કરે છે, જે હોસ્પિટલમાં દાખલ થવા, ડોક્ટરની ફી, સર્જરી અને દવા જેવા ખર્ચને આવરી લે છે.  
એવું ન માનો કે તમારા એમ્બલોયર દ્વારા પૂરા પાડવામાં આવેલ આરોગ્ય વીમો પૂરતો છે; તે પૂરતો ન હોઈ શકે અથવા તેમાં સહ-પગાર, કેપિંગ વગેરે જેવી મર્યાદાઓ હોઈ શકે છે; અને તે તમારી નોકરી સાથે જોડાયેલ



૩. માતાપિતા માટે આરોગ્ય વીમો  
- ઉમર-સંબંધિત બીમારીઓ અને વારંવાર તબીબી જરૂરિયાતોને આવરી લે છે.  
- તેમના સારવાર માટે મોટા ખિસ્સામાંથી થતા ખર્ચને ટાળવામાં મદદ કરે છે. જ્યારે તમારા

૪. વ્યક્તિગત અકસ્માત વીમો  
- અપંગતાના કિસ્સામાં નાણાકીય સલામતી  
જ્યારે જીવન અને આરોગ્ય વીમો મૃત્યુ અને તબીબી સારવારને આવરી લે છે, ત્યારે આકસ્મિક અપંગતા માટે અંતર રહે છે. અકસ્માતો ગમે ત્યારે, ગમે ત્યાં થઈ શકે છે - કામ

૫. વાહન અને મિલકત વીમો  
- તમારી સંપત્તિનું રક્ષણ કરવું  
અમારામાંથી કોઈપણને, વાહનો (કાર/બાઇક) અને મિલકત (ઘર/દુકાન) રોકાણ પછી સૌથી મોટી સંપત્તિ છે. જો તમને કવર ન કરવામાં

પસંદ કરો જે કુદરતી અને માનવસર્જિત બંને આફતોને આવરી લે છે.  
એક સારા વીમા સલાહકારની ભૂમિકા  
જ્યારે આ પોલિસીઓને સમજવી મહત્વપૂર્ણ છે, ત્યારે યોગ્ય કવરેજ પસંદ કરવું એ તે છે જ્યાં મોટાભાગના લોકો સંઘર્ષ કરે છે. આ તે છે જ્યાં એક સારો વીમા સલાહકાર અથવા વેચાણ વ્યક્તિ (BQP/POSP) અમૂલ્ય બની જાય છે.  
તમને શા માટે એકની જરૂર છે:  
» તમારા જીવન તબક્કા, આવક અને જવાબદારીઓના આધારે જોખમોનું મૂલ્યાંકન કરવામાં મદદ કરે છે.  
ફક્ત ઉત્પાદન વેચવાને બદલે યોગ્ય કવરેજ રકમ સૂચવે છે.  
» નવી પોલિસીઓ, સુવિધાઓ અને નિયમોમાં થયેલા ફેરફારો વિશે તમને અપડેટ રાખે છે.  
» દાવાઓ દરમિયાન તમને માર્ગદર્શન આપે છે - તથા વિના સરળ પ્રક્રિયા સુનિશ્ચિત કરે છે.  
કમનસીબે, ઘણા લોકો રેન્ડમલી વીમો ખરીદે છે. પરિણામ? કટોકટી દરમિયાન નિષ્ફળ જતી ઓછી વીમાફંટ અથવા ખોટી રીતે ગોઠવાયેલ પોલિસીઓ. એક

### વીમો કોઈ ખર્ચ નથી, તે તમારા ભવિષ્યમાં રોકાણ કરી રહ્યું છે, તે નાણાકીય તૈયારી વિશે છે. તમારા નાણાકીય પોર્ટફોલિયોમાં ટર્મ લાઇફ, આરોગ્ય વીમો, વ્યક્તિગત અકસ્માત અને વાહન/મિલકત વીમો સામેલ કરીને, તમે તમારા અને તમારા પ્રિયજનો માટે એક મજબૂત સલામતી જાળ પાથરો છો

માતાપિતાને ઉમર વધે છે, તેમની તબીબી જરૂરિયાતો વધી શકે છે, અને આરોગ્યસંભાળનો ખર્ચ પણ વધી શકે છે. લોકો તેમના માતાપિતાને પ્રમાણભૂત ફેમિલી ફ્લોટર પ્લાનમાં સામેલ કરવાની ભૂલ કરે છે, જે વય-સંબંધિત બીમારીઓ માટે પૂરતું કવરેજ આપી શકતું નથી અને સમગ્ર પરિવાર માટે પ્રીમિયમમાં નોંધપાત્ર વધારો કરી શકે છે.

માતાપિતાને સારવારની જરૂર હોય ત્યારે તમારા પર નાણાકીય બોજ ઘટાડે છે.  
- તેમની આરોગ્ય સંભાળ સુરક્ષિત છે તે જાણીને માનસિક શાંતિ મળે છે.  
- આ પોલિસીઓ તમારા માતાપિતા નાના અને પ્રમાણમાં સ્વસ્થ હોય ત્યારે ખરીદો. તમે જેટલી વહેલી ખરીદી કરો છો, તેટલી ઓછી બાકાત અને પ્રીમિયમ ઓછું થાય છે. પોલિસી વહેલી ખરીદીને, જ્યારે તમે બીમાર પડવાની શક્યતા ઓછી હોય છે, - ત્યારે તમે કોઈપણ ટાર્કેટ અથવા નાણાકીય ટાઇલ વિના રાહ જોવાના સમયગાળાની સેવા કરી શકો છો.

### વેલ્ય ક્રેશન

આવે તો અકસ્માતો, ચોરી, કુદરતી આફતો અથવા આગ નાણાકીય નુકસાનનું કારણ બની શકે છે.  
આ પોલિસીઓ ખાતરી કરે છે કે તમારે સમારકામ અથવા રિપેરસમેન્ટનો સંપૂર્ણ ખર્ચ ખિસ્સામાંથી ઉઠાવવો ન પડે, એક નાણાકીય ફટકો જે તમારા લાંબા ગાળાના લક્ષ્યોને સરળતાથી પાટા પરથી ઉતારી શકે છે.  
તે શા માટે જરૂરી છે:  
- વાહન વીમો કાયદા દ્વારા ફરજિયાત છે, પરંતુ વ્યાપક કવરેજ તમારા પોતાના નુકસાનને આવરી લેવા માટે તૃતીય-પક્ક જવાબદારીથી આગળ વધે છે.  
- મિલકત વીમો તમારા ઘર અથવા ઓફિસને આગ, ભૂકંપ, ચોરી અથવા પૂર જેવા જોખમોથી

સુરક્ષિત કરે છે.  
- મૂલ્યવાન સંપત્તિઓને અણધાર્યા નુકસાન સામે નાણાકીય સુરક્ષા પૂરી પાડે છે.  
ટિપ: હંમેશા વ્યાપક પોલિસીઓ નમૂના પ્રીમિયમ

વીમા કવરેજ	ટર્મ લાઇફ-૧ કરોડ	વાર્ષિક	માસિક*
(વ્યક્તિગત, ઉમર-૩૫)	૧૫,૦૦૦	૧,૩૦૦	
આરોગ્ય-૫ લાખ			
(પરિવાર, ઉમર ૩૫-૨A+૨C)	૨૫,૦૦૦	૨,૧૦૦	
આરોગ્ય - ૫ લાખ			
(માતાપિતા, ઉમર ૬૨, ૨A)	૫૫,૦૦૦	૪,૫૮૩	
વ્યક્તિગત અકસ્માત-૫૦ લાખ			
(પરિવાર, ઉમર ૩૫, ૨A+૨C)	૧૦,૦૦૦	૧,૪૧૦	
ખાનગી કાર - ૧૫ લાખ (વ્યાપક)	૧૫,૦૦૦	૧,૩૦૦	
ઘર - ૫૦ લાખ (મકાન + સામગ્રી)	૧૫૦૦	૧૨૫	
અંદાજે પ્રીમિયમ	રૂ. ૧,૨૮,૫૦૦/-	રૂ. ૧૦,૭૦૮/-	

\*અરવીકરણ: માસિક પ્રીમિયમ ફક્ત સંદર્ભ હેતુ માટે છે, વાસ્તવિક સોવનામાં માસિક ધોરણે પ્રીમિયમ ચૂકવવાની સુવિધા ન હોઈ શકે. નિષ્કર્ષ  
વીમો કોઈ ખર્ચ નથી, તે તમારા ભવિષ્યમાં રોકાણ કરી રહ્યું છે, તે નાણાકીય તૈયારી વિશે છે. તમારા નાણાકીય પોર્ટફોલિયોમાં ટર્મ લાઇફ, આરોગ્ય વીમો (તમારા અને તમારા માતાપિતા માટે), વ્યક્તિગત અકસ્માત અને વાહન/મિલકત વીમો સામેલ કરીને, તમે તમારા અને તમારા પ્રિયજનો માટે એક મજબૂત સલામતી જાળ ગોઠવી રહ્યા છો. આને જાણકાર વીમા સલાહકારના માર્ગદર્શન સાથે જોડો, અને તેને ખાતરી કરી શકો છો કે કોઈ અણધારી ઘટના તમારી નાણાકીય યાત્રાને પાટા પરથી ઉતારશે નહીં. તમારી નાણાકીય યોજના તેની આસપાસના રક્ષણ જેટલી જ મજબૂત છે.  
તો, આજે જ તમારા પોર્ટફોલિયોની સમીક્ષા કરો. શું તમારી પાસે પાંચેય છે? જો નહીં, તો કદાચ તમારા વીમા સલાહકારને કોલ કરવાનો અને તે સલામતી જાળ સ્થાપિત કરવાનો સમય આવી ગયો છે.

## ઓક્ટોબર મહિનો ભારતના ઓટો સેક્ટર માટે યાદગાર બની ગયો

**ભારત**ના ઓટો સેક્ટરમાં સ્ટિલ વાહનોના વિક્રમી વેચાણના કારણે ઓક્ટોબર મહિનો એક યાદગાર મહિનો બની ગયો છે. જુએસટીના દર ઘટાડાની સાથે ૪ 42 દિવસની તહેવારોની સીઝન ઓટોમોટિવ સેક્ટર માટે રેકોર્ડ બ્રેકિંગ સીઝન સાબિત થઈ હતી. નવરાત્રીથી દિવાળી સુધીના સમયગાળામાં દર 2 સેકન્ડ્સ એક કાર અને લગભગ 3 ટુ-વ્હીલરનું વેચાણ થયું હતું.



ટુ-વ્હીલરના વેચાણ પર જાહેર કરવામાં આવેલા આંકડા અનુસાર, ટુ-વ્હીલરના વેચાણમાં 51.8 ટકાનો ઉછાળો નોંધાયો હતો, ત્યારબાદ તે વધીને 31.5 લાખ યુનિટ થયો હતો. આ ઉપરાંત પેસેન્જર વાહનો 11.4 ટકા વધીને 5.57 લાખ યુનિટ થયા હતા. ફાડાએ જણાવ્યું હતું કે કોમર્શિયલ વાહનોના વેચાણમાં 17.7 ટકાની

તહેવારોની માંગમાં મજબૂતી  
**મોબિલિટી વોચ**  
અને જુએસટીના દરમાં ઘટાડાએ ઓટો સેક્ટર માટે ભૂરૂર તરીકે કામ કર્યું હતું. આનાથી ઓટોમોટિવ ઉદ્યોગને તેની અત્યાર સુધીની શ્રેષ્ઠ તહેવારની મોસમ મળી. આ દરમિયાન શોરૂમમાં ગ્રાહકોની ભીડ જોવા મળી હતી. દેશભરના ડીલરોએ નિયત સમયમર્યાદા કરતા વધુ સમય માટે તેમના શોરૂમ ખુલ્લા રાખવા પડ્યા હતા.  
જુએસટીના દરમાં ઘટાડો અને તહેવારોની મોસમમાં વધેલી માંગને

જુએસટી દર ઘટાડા સાથે દેશરો અને દિવાળીના તહેવારોમાં ગ્રામીણ-શહેરી ક્ષેત્રોમાંથી વાહનોની ધૂમ ખરીદી રહી, શહેરી બજારની સરખામણીમાં ગ્રામીણ બજારોમાં પેસેન્જર વાહનોના વેચાણમાં ત્રણ ગણો અને ટુ-વ્હીલરના વેચાણમાં બે ગણો વધારો થયો  
વર્ષના સમાન સમયગાળાની તુલનામાં 40.5 ટકા વધારે છે.  
ગયા વર્ષના સમાન સમયગાળામાં આ આંકડો 28.7 લાખ યુનિટ હતો. ઓક્ટોબરમાં વાહનોના વેચાણમાં ટુ-વ્હીલર સેગમેન્ટે નોંધપાત્ર યોગદાન આપ્યું હતું.  
વૃદ્ધિ નોંધાય છે, જે વધીને 1.08 લાખ યુનિટ થયે છે. આ સિવાય ટ્રેક્ટરનું વેચાણ પણ 14.2 ટકા વધીને 73577 યુનિટ થયું છે. તે જ સમયે, થી વ્હીલરનું વેચાણ વધીને 1.30 લાખ યુનિટ થયું છે, જે 5.4 ટકાની વૃદ્ધિ દર્શાવે છે.

## શેરબજારમાં રોકડાના શેરોમાં ઝડપી રીકવરી સાથે ઉછળતા જોવા મળી શકે

**અમેરિકાના** રાષ્ટ્રપ્રમુખ ડોનાલ્ડ ટ્રમ્પ દ્વારા ટેરિફનો મારો ઝીંકવામાં આવ્યો હતો, પણ આ ટેરિફની અસર અન્ય દેશોની સાથે પોતાના દેશ ઉપર પણ પડી રહી છે અને તે વધુ ઘાતક સાબિત થવાની સંભાવના જોવાઈ રહી છે. જેમાં અમેરિકા કોર્ટ પર ટ્રમ્પ વહીવટીતંત્ર પર ફટકાર લગાવવાની દિશામાં આગળ વધી રહી છે. તેની સાથે સૌથી લાંબા શટડાઉનની પણ વિપરીત અસર પડી રહી છે. જોકે, આ શટડાઉનનો કોંગ્રેસ દ્વારા ઉકેલ આવે તેવો આશાવાદ જાગ્યો છે.

તો સૌ પ્રથમ રીકવરી રોકડાના શેરોમાં જોવા મળી શકે છે અને શેરોમાં પસંદગીના રોકડાના શેરોમાં રોકાણ કરનારા રોકાણકારોને આવનારા દિવસોમાં લાભ મળી શકે છે. જેથી રોકડાના સારા અર્નિંગ ધરાવતી કંપનીઓમાં રોકાણ કરવું હિતાવહ સાબિત થશે.  
સૌથી મોટી સમસ્યા ભારત સાથે વેપાર કરારનો છે. જે ટ્રેડ ડીલની ચર્ચા ચાલી રહી છે પણ પરિણામ આવતું નથી. જે દિવસેને દિવસે વિલંબ થઈ રહ્યો છે, તે એક ચિંતાની બાબત છે. ટ્રમ્પ પણ પોતે ભારત માટે સકારાત્મક વલણ ધરાવે છે તેમ જણાવી રહ્યા છે, પણ ટ્રેડ ડીલમાં બંને દેશો એક સમજૂતી પર આવી રહ્યા હોય તેવું દેખાતું નથી. જેથી હજુ આ ટ્રેડ ડીલનો ઉકેલ આવે તેવું દેખાતું નથી. પાકિસ્તાન-અફઘાનિસ્તાન વચ્ચે યુદ્ધનું જોખમ યથાવત છે. જ્યાં પાકિસ્તાનમાં ઝેન-જી દ્વારા બાંગ્લાદેશ જેવું આંદોલન શરૂ થયું છે. આમ, વિશ્વ સ્તરે જુઓ પોલીટીકલ ટેન્શનમાં એક ઘટાડો દેખાતો નથી. હાલ ઈઈવટીમાં કંકેશન ચાલી રહ્યું છે. એટલે કે ગત સપ્તાહમાં



સોલ, મિડકેપ શેરોમાં મિડ સપ્લાહથી નીચલા સ્તરેથી રીકવરી મોડમાં આવ્યા છે. કેટલાક શેરોમાં નવેસરથી ખરીદીનો માહોલ જોવા મળી રહ્યો છે. ખાસ કરીને પીએસયુ બેન્ક શેરોમાં આક્રમક ખરીદી જોવા મળી છે. જે

વ્યૂહ રાખીને ખરીદી કરતા જોવા મળી રહ્યા છે.  
આ સિવાય વીકલી એક્સપાયરી બંધ કરવાની દિશામાં ચાલી રહેલા ટર્ફિલ્ડ પર સેબીના ચેરમેન પાંડે અને નાણાપ્રધાન નિર્મલા સીતારામને પુર્ણવિરામ મુકી દીધો છે. જેથી બીએસઈ સહિત ટ્રેડિંગ કંપનીઓના શેરોમાં ઝડપી ઉછાળો જોવા મળ્યો હતો અને ફરી એકવાર એફ એન્ડ એનું વોલ્યુમ ઘટી રહ્યું હતું, તે આવનારા સમયમાં વધશે.  
ટેકનીકલ ટ્રાઈએ બેજએ ભારતીય શેરબજારમાં બંને તરફી વધઘટ ચાલુ રહેશે, કોઈ અનિચ્છનીય ઘટના ન બને તો બજાર સ્થિર રહી શકે છે,

## અમેરિકા પર નિર્ભરતા ઘટાડવા ભારત-EU મુક્ત વેપાર કરાર વાટાઘાટો

**સો**નાલ ટ્રમ્પના વડાપ્રધાન નરેન્દ્ર મોદી અને ભારત સરકાર પ્રત્યેના આકારા વલણ પછી સરકારે અમેરિકા પર નિકાસની મોટી નિર્ભરતા ઘટાડવા અને ભારત પર લાગુ 50% ટેરિફને પગલે અમેરિકન નિકાસની અસર કાયમી ધોરણે હલ કરવા ભારતે યુરોપિયન યુનિયન અને મિડલ ઇસ્ટના દેશો



નિયમો અને તકનીકી વેપાર અવરોધો સહિત વિવિધ વિષયો આવરી લેવામાં આવ્યા હતા. ચર્ચાના ભાગ રૂપે, વાણિજ્ય સચિવ રાજેશ અચવાલે યુરોપિયન કમિશનના વેપાર મહાનિર્દેશક સબીન વેયંડ સાથે વિગતવાર બેઠકો રાખી હતી અને વાટાઘાટોના વિવિધ તબક્કામાં થયેલી પ્રગતિની સમીક્ષા કરી હતી. 5-6 નવેમ્બર, 2025 ના રોજ નવી દિલ્હીમાં યોજાયેલી બે દિવસીય સમીક્ષા બેઠકોમાં ભારત-EU મુક્ત વેપાર કરાર (FTA) વાટાઘાટોમાં મુખ્ય બાકી મુદ્દાઓની સમીક્ષા કરવામાં આવી હતી. બંને પક્ષો સંતુલિત વેપાર કરાર પ્રાપ્ત કરવા માટેના પ્રયાસોને વધુ વેગ આપવા સંમત થયા હતા.  
વાણિજ્ય સચિવે આર્થિક વૃદ્ધિ અને વિકાસને પ્રોત્સાહન આપતા પરિણામો પ્રાપ્ત કરવા અને લાભોનું વાવળી અને સંતુલિત વિતરણ

અને તકનીકી વેપાર અવરોધો સહિત વિવિધ વિષયો આવરી લેવામાં આવ્યા હતા. ચર્ચાના ભાગ રૂપે, વાણિજ્ય સચિવ રાજેશ અચવાલે યુરોપિયન કમિશનના વેપાર મહાનિર્દેશક સબીન વેયંડ સાથે વિગતવાર બેઠકો રાખી હતી અને વાટાઘાટોના વિવિધ તબક્કામાં થયેલી પ્રગતિની સમીક્ષા કરી હતી. 5-6 નવેમ્બર, 2025 ના રોજ નવી દિલ્હીમાં યોજાયેલી બે દિવસીય સમીક્ષા બેઠકોમાં ભારત-EU મુક્ત વેપાર કરાર (FTA) વાટાઘાટોમાં મુખ્ય બાકી મુદ્દાઓની સમીક્ષા કરવામાં આવી હતી. બંને પક્ષો સંતુલિત વેપાર કરાર પ્રાપ્ત કરવા માટેના પ્રયાસોને વધુ વેગ આપવા સંમત થયા હતા.  
વાણિજ્ય સચિવે આર્થિક વૃદ્ધિ અને વિકાસને પ્રોત્સાહન આપતા પરિણામો પ્રાપ્ત કરવા અને લાભોનું વાવળી અને સંતુલિત વિતરણ

### ભારત-ન્યૂઝીલેન્ડ મુક્ત વેપાર કરાર પર વાટાઘાટોનો ચોથો રાઉન્ડ સફળતાપૂર્વક પૂર્ણ

ભારત-ન્યૂઝીલેન્ડ મુક્ત વેપાર કરાર (FTA) પર વાટાઘાટોનો ચોથો રાઉન્ડ આજે ઓકલેન્ડ અને રોટોરુઆમાં પૂર્ણ થયો. બંને પક્ષો વચ્ચે પાંચ દિવસની રચનાત્મક અને ભવિષ્યવક્ત્રી ચર્ચાઓ બાદ આ વાટાઘાટો પૂર્ણ થઈ છે. કેન્દ્રીય વાણિજ્ય અને ઉદ્યોગ મંત્રી પિયુષ ગોયલ અને ન્યૂઝીલેન્ડના વેપાર મંત્રી ટોડ મેકલેએ આ રાઉન્ડ દરમિયાન થયેલી સતત પ્રગતિની પ્રશંસા કરી અને આધુનિક, વ્યાપક અને ભવિષ્ય માટે તૈયાર FTA તરફ કામ કરવાની તેમની પ્રતિબદ્ધતાને પુનરાવર્તિત કરી હતી. બંને પ્રતિનિધિમંડળોએ વસ્તુઓમાં વેપાર, સેવાઓમાં વેપાર, આર્થિક અને વ્યવસાયિક સહયોગ અને મૂળના નિયમો સહિતના મુખ્ય ક્ષેત્રોમાં વિગતવાર ચર્ચા કરી હતી. આ ચર્ચાઓ આર્થિક સંબંધોને મજબૂત કરવા અને સ્થિતિસ્થાપક, સમાવિષ્ટ અને ટકાઉ વિકાસને પ્રોત્સાહન આપતી પરસ્પર લાભદાયી ભાગીદારી બનાવવાની સહિયારી મહત્વાકાંક્ષાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. મંત્રીઓએ નોંધ્યું હતું કે પ્રસ્તાવિત મુક્ત વેપાર કરાર (FTA) વેપાર પ્રવાહમાં નોંધપાત્ર વધારો કરશે, રોકાણ સંબંધોને ગાઠ બનાવશે, પુરવઠા સૂંપલાઓને મજબૂત બનાવશે અને બંને દેશોમાં વ્યવસાયો માટે સુધારેલી આગાહી અને બજાર અંકેસ સુનિશ્ચિત કરશે તેવી અપેક્ષા છે. વર્તમાન ચર્ચાઓ આ પ્રક્રિયાને ઝડપી બનાવવા અને કરારને વહેલા સંતુલિત અને પરસ્પર લાભદાયી રીતે પૂર્ણ કરવા માટે બંને દેશોના સહિયારા સંકલ્પને પ્રતિબિંબિત કરે છે. નાણાકીય વર્ષ 2024-25માં ભારતનો ન્યૂઝીલેન્ડ સાથે દ્વિપક્ષીય વેપાર \$1.3 બિલિયન સુધી પહોંચવાનો અંદાજ છે, જે વાર્ષિક ધોરણે આશરે 49 ટકાનો વધારો દર્શાવે છે. પ્રસ્તાવિત મુક્ત વેપાર કરાર કૃષિ, ખાદ્ય પ્રક્રિયા, નવીનીકરણીય ઊર્જા, ફાર્માસ્યુટિકલ્સ, શિક્ષણ અને સેવાઓ જેવા ક્ષેત્રોમાં વધુ તકો ખોલશે તેવી અપેક્ષા છે, જેનાથી વ્યવસાયો અને ગ્રાહકો બંને માટે નવી તકો ઊભી થશે. બંને પક્ષો આંતર-સત્ર કાર્ય દ્વારા ગતિ જાળવી રાખવા અને ભારત-ન્યૂઝીલેન્ડ મુક્ત વેપાર કરાર પર વહેલી સર્વિસમંતિ સુધી પહોંચવાના સહિયારા સંકલ્પ સાથે તમામ પ્રકરણોમાં વિગતવાર ચર્ચા ચાલુ રાખવા સંમત થયા હતા.

મહિનાની સૌથી ઓછી ખરીદી કરીને સાવચેતીનો માર્ગ અપનાવ્યો છે. આમ, સારા ફાંડામેન્ટલ ધરાવતા શેરો અને મધ્યમથી લાંબાગાળાનો

પણ જો કોઈ ઘટના બની તો બજારમાં મંદી તરફી ઝોક જોવા મળી શકે છે. આમ, સારા ફાંડામેન્ટલ ધરાવતા શેરો અને મધ્યમથી લાંબાગાળાનો